



הגדה של עוגן כלכלי

משועבד לחובות של העמותה? רוצה לצאת ממצר למרחב ולהגשים את החלומות שעבורם באמת פתחת את העמותה? | **זהו סיכורה של הגדה קסומה: יציאת מצרים של בעלי עמותות שסוף סוף נושמים לרווחה** | מהמסע שעבר ר' עקיבא ועד הסימנים שר' יודל'ע היה נותן וגם: כנגד ארבעה בעלי עמותות שונים דיברו ב'משאבים' | **מן המצר אל המרחב**



העשה בר' עקיבא, בעל עמותה חרוץ במיוחד, שהיה עסוק בפעילות קדושה מאין כמותה. הוא, חברה'מן שכמותו, גילה לפני שנים מספר שבאזור מגוריו אין מי שנותן מענה לצורך ספציפי, שהוא בגדר חסד של ממש. אומר ועושה: ר' עקיבא שלנו פתח עמותה, העניק שירות מכל הלב ובחיוך רחב לכל פונה. חלפו שנים. בשכונה הסמוכה שמעו על הפעילות שלו וביקשו לפתוח סניף. כמה חודשים אחר כך שכלל ר' עקיבא את השיטה ופתח סניפים בכל רחבי הארץ. מכאן הדרך לעמותה ענקית הייתה קצרה. הוא הפך למעצמה. אלא שכאן קרה דבר שר' עקיבא הצדיק לא חשב עליו בהתחלה. אם כשהיה לו סניף אחד במחסן ליד הבית או בשכונה ליד - בתרומה נדיבה של ר' נחמן, החבר היקר מהישיבה - הרי שעתה יש לו הוצאות ענק שכלל לא חשב עליהן: רכבי שינוע, עובדי מזכירות, רואה חשבון, וזו רק ההתחלה. יש לו אין סוף תשלומים, אבל כסף? זה כבר שאלה טובה.

וכאן הבן שואל... בחג שמוקדש לשאלות, הבה נשאל את השאלה הפשוטה, הישירה והנוגעת לכל בעל עמותה באשר הוא: מהיכן עמותות משיגות כסף כדי לקדם ולמנף את הפעילות החשובה שלהן?

שחרור מ'עבדים היינ'

חשוב להדגיש כבר מעתה: ר' עקיבא הוא איש צדיק וחברה'מן רציני. גם אם המצוקה

הכספית מעיקה עליו אין זה אומר שהוא לא יודע להתנהל. הוא יזם רציני. חד. יודע מה נכון לעשות עכשיו ומה חכם יהיה לעמותה בעתיד. הוא באמת יודע להוביל תהליכים ולשנות מהלכים. אבל כשזה מגיע לכסף, מסמכים, בירוקרטיה, הגשות, מענקים ועוד מילים גבוהות שגורמות לו להיאבד בדרך - הוא חסר אונים. והוא לא לבד. טובים ומוכשרים ממנו נופלים בזה. מה הפלא?! בירוקרטיה היא דבר מסובך בהחלט. הוא מוצא את עצמו בסיטואציה הזו: במקום לחשוב על פיתוח העמותה, ניהולה התקין או כל דבר חיובי אחר לפעילות השוטפת, הוא טרוד בכיבוי שרפות. וכאן בדיוק מהנהנים מי שמכירים את החוויה הזאת ומשלימים בעצב עם המצב.

א-ב-ל, באנו לעשות לכם שמחת חג. חלילה לא ההפך, ולכן הנה הבשורה: זה עשרים שנה ישנו צוות של מומחים שפועלים לעשות משהו אחד: **לדאוג לעוגן כלכלי לעמותות**. קוראים לו **משאבים**. כשמו כן הוא. דואג לגייס משאבים שמגיעים לכם ממגוון מקומות.

סימנים שיוצרים עוגנים

מר' עקיבא נעבור לר' יודל'ה. הוא, שכבר כמה שנים עובד עם משאבים, יודע: **משאבים הקימו איתו את העמותה בצורה נכונה וחכמה**. הם ידעו בדיוק מה לכתוב ואיך למקסם את פעילות העמותה כדי לאפשר לה לקבל את המענקים שמגיעים לה.

"משאבים. כשמו כן הוא. לדאוג לעוגן כלכלי לעמותות. דואג לגייס משאבים שמגיעים לכם ממגוון מקומות"

משאבים עוקבים אחרי קולות קוראים שיוצאים ממשרדי הממשלה השונים ודואגים לעדכן אותו בכל קול קורא הרלוונטי לעמותה שלו. משאבים לא רק עוקבים אחרי קולות קוראים אלא **מסייעים בהגשה בפועל של הקול קורא** כולל הגשת מסמכים בירוקרטים, מעקב, ערעור ועוד. **משאבים לא מפסיקים לחשוב על רעיונות יצירתיים**. לא רק שהם מתעדכנים כל הזמן בכל החוקים הקשורים לעמותות בכל משרד ומשרד, אלא חושבים יצירתית איך ומהיכן אפשר להשיג לעמותה כספי מענקים שמגיעים לה. הן ממשרדי ממשלה, הן מרשויות מקומיות, הן מקרנות פילנתרופיות והן מעוד מגוון מקומות יצירתיים, כל עמותה ועמותה לפי הנכון לה. ר' יודל'ה נתן בזה משפט שהוא סימן כאבן דרך: **אתם על העשייה, משאבים על העוגנים הכלכליים!**

טובה כפולה ומכופלת עבורך!

אילו משאבים היו דואגים לך, בעל עמותה יקר, להקמת עמותה בצורה נכונה - **דיינו**. כבר היית מרוויח שתוכל לגשת למספר משרדי ממשלה בלי שיגידו לך: 'אבל היי, בחזון העמותה לא כתוב שאתה בכלל מתעסק בנושא הזה והזה!'. אילו משאבים היו עוקבים ומעדכנים אחרי קולות קוראים - **דיינו**. אילו משאבים היו מגישים הגשות בצורה נכונה ומטפלים בבירוקרטיה במקומנו - **דיינו**. אילו משאבים היו נלחמים עבורנו בשעה שנפסלנו ודואגים לנו בכל זאת למענק - **דיינו**. אילו משאבים היו לוקחים אחוזים כשאנחנו חותמים על עבודה יחד, מתוך ידיעה שזה משתלם לנו - **דיינו**.

על אחת כמה וכמה **טובה כפולה ומכופלת** שמשאבים גם מקימים איתך עמותה בצורה נכונה, גם עוקבים אחרי בקשות, גם מגישים בפועל ומטפלים בכל הבירוקרטיה הסבוכה, גם מערערים עבורך בעת הצורך וגם לוקחים תשלום רק אחרי שהכסף נכנס בפועל לעמותה. כן, כן, קראת נכון!

תגיד אתה, האם זוהי לא אגדה-הגדה של שירות ומקצועיות?! הגיע הזמן להפסיק עם הסיפורים מהפטרה בכל העניין הכלכלי של העמותה, ולעבור לעבוד עם משאבים לקבלת עוגנים כלכליים מההגדה!

לקביעת פגישה ללא עלות עם המומחים שלנו חייג: 03-5745060

info@mashabim.org

ארבעה סוגים של בעלי עמותות

שאינו יודע לשאול - לא יודע בכלל שאפשר לקבל תקציבים מסודרים שמגיעים לעמותה שלו ממשרדי ממשלה וממגוון מקורות יצירתיים.

תם - הולך למאכער השכונתי שישדר

לו סכום נאה שיעזור לו לסגור את החודש הקרוב, ולא יודע שבנעבודה מקצועית ורצינית אפשר לדאוג לתקציבים מסודרים מדי חודש.

רשע - לא מספר לאחרים על משאבים, מחשש שאין מספיק כולנס. נכה הוא, צר עין, במחילה.

חכם - עובד עם 'משאבים' ונהנה מעוגן כלכלי לעמותה שלו. כך הוא יכול להצמיח את העמותה ולהובילה למקום שחלם עליו תמיד.